

## Coaching voor CAOnderhandelaars©

*De legendarische honkballer Sadaharu Oh vertelde eens wat zijn geheime wapen was. Hij zag de pitcher van de tegenstander als een partner die met zijn worp voor Oh de gelegenheid schiep een home-run te slaan.*

William L. Ury, één van de grondleggers van The Harvard Negotiation Method, vermeldt het geheim van Oh in het boekje *Onderhandelen met lastige mensen*. Het zijn niet de pitchers van de tegenstanders die zichzelf zien als partners van Oh en zich als zodanig gedragen. Helemaal niet. Zij willen juist voorkómen dat Oh zijn home-runs slaat. Maar Oh zélf ziet hen als zijn partners of zij dat nu willen of niet. En slaat daardoor zijn home-runs!

Onderhandelen is een vak. Dat kun je leren. Niet in de schoolbanken, maar vooral in de praktijk. Van eigen ervaringen. Maar ook van ervaringen van anderen. Coaching voor CAOnderhandelaars© biedt de mogelijkheid om eigen ervaringen te spiegelen en daarover te sparren. Henk Strating heeft veel ervaring in het voeren van CAO-onderhandelingen. In veel verschillende sectoren, aan beide kanten van de onderhandelingstafel. Hij combineert die ervaring met inzichten uit de Harvard Negotiation Method, maar ook uit de Stoïcijnse filosofie en uit de Regel van Benedictus.

Coaching van CAOnderhandelaars© is aandacht en maatwerk. In een gratis en vrijblijvend intakegesprek worden de doelen en de aanpak besproken. Dat leidt tot een voorstel voor een concreet coachingstraject en een heldere prijsopgave. Het coachingstraject is individueel of collectief, bijvoorbeeld in delegatieverband en kan één gesprek, één dag(deel) of enkele gesprekken omvatten.

Bij voldoende belangstelling kunnen deelnemers kennis maken met collega's en ervaringen uitwisselen tijdens een CAOnderhandelaars-diner met een goede maaltijd en een goed glas wijn. Daaraan zijn geen andere kosten verbonden dan de kosten van de maaltijd.

Interesse? Bel me op 0638544483 of stuur een e-mail [info@hsarbeidsvoorwaarden.nl](mailto:info@hsarbeidsvoorwaarden.nl).



Henk Strating

*'Zelfs een mars van duizend mijl begint met de eerste stap' – Lao Tse*